

Arla igen beskyldt for benspænd

Berlingske Tidende 29. april 2004, 3 sektion, business, side 14

KONKURRENCE Øllingegård kritiserer Arla for at begrænse minimejeriets ekspansion. Selskabet har mistet en stor kunde, fordi Arlas lange bindingsregler af økologer forhindrede flytning af mælkeleverancer . Arla rækker hånden frem til forsoning.

Af Bent Højgaard Sørensen

Det lille, private, nordsjællandske, økologiske mejeri Øllingegård beskylder den andelsejede gigant Arla Foods for at spænde ben for selskabets ønsker om flere leverandører til at øge sin produktion. Øllingegård har fået en række henvendelser fra Arla-leverandører, der gerne vil flytte . Men Arlas bindingsregler gør det imidlertid vanskeligt for mælkebønder at skifte mejeri, siger bestyrelsesformanden i miniput-mejeriet, advokat Knud Foldschack. Øllingegård tabte derfor i 2003 en storkunde på gulvet, fordi mejeriet ikke var i stand til at øge sin kapacitet.

»Vi mistede muligheden for en stor leverance på én million liter mælk årligt til engroskæden Inco, fordi vi ikke hurtigt nok kunne skaffe mælk, da det krævede nye leverandører,« siger formanden.

Tema på debatmøde

Måneders kritik af Arlas påståede barske forretningsmetoder og Arlas drøftelser med erhvervsminister Bendt Bendtsen (K) har i øvrigt netop ført til, at økoproducenter med fire til 13 måneders varsel kan opsige deres aftale med Arla og flytte til et andet mejeri. Tidligere var bindingsperioden op til to år.

Arlas dominerende position på mælke markedet og de små mejeriers problemer med at få leverandører til at flytte fra giganten var et af mange emner, som i går blev diskuteret på et debatmøde på Handelshøjskolen i København.

Øllingegård har siden november, da kritikken mod Arla brød løs, fået flere nye leverandører og har øget sin årsproduktion fra fire til seks millioner liter. I dag har Øllingegård kontrakt med 12 af de 30 økologiske mælkeproducenter på Sjælland.

»Når man som lille mejeri handler med mælk, får man nogle gange et tilbud fra en ny kunde, der ønsker hurtig levering. Jeg sidder i øjeblikket og byder på en leverance på én million liter mælk om året til Københavns Kommune. Skal Øllingegård have ordren, skal vi levere med start 1. august. Men jeg kan først skaffe mælk til kunden, når bindingsperioden for de Arla-leverandører, der vil skifte til os, er udløbet, og det er et problem,« siger Knud Foldschack.

Han forstår ikke, hvorfor Arla overhovedet fortsat opretholder bindinger på økologerne i Arla, når Arla har et stort overskud af økomælk, som anvende til konventionelle mælkeprodukter.

Arla: Vi sælger gerne

Øllingegård kan få al den sjællandske økologisk mælk, de vil, hvis selskabet vil betale bod til Arla i de tilfælde, hvor leverandører forlader Arla i utide, det vil sige før bindingsperioden i Arla udløber, siger viceadministrerende direktør Poul Krogsgaard.

På debatmødet rakte Arla Foods topchef Åke Modig hånden frem til øget samarbejde med de cirka 30 små danske mejerier. Konkurrenter kan både købe rå mælk og fløde hos Arla, og Arla tilbyder lønproduktion.

»Vi er også parate til at sælge mælk til Øllingegård. Og vi har i dag et omfattende samarbejde med de små. Vi køber og sælger udstyr hos hinanden. Hver dag er der eksempler på, at samarbejdet udvikler sig, men konkurrenceloven forbyder Arla at lave mejerikarteller,« siger Åke Modig.

Trods Øllingegårds kritik af Arla har Øllingegård netop fornyet sin aftale om at leje Arlas kasser og containere til mejeriprodukter til detailhandelen.

bso@berlingske.dk

Billedtekst:

Arlas adm. direktør Åke Modig (til venstre) sammen med professor Peter Møllgaard, der var arrangør af mødet i går på Handelshøjskolen i København med titlen »Mælken og konkurrencen«. Foto: Erik Refner